

Plan de Estudio

Ingeniería Financiera

Malla Curricular Vigente a contar de la Admisión primer semestre 2020
Versión Junio 2021

I. TÍTULO QUE OTORGA

Ingeniero Financiero

Como salida intermedia el estudiante tiene derecho a solicitar el título de Técnico Financiero, una vez haya aprobado todos los módulos del ciclo técnico de la carrera y haya realizado la práctica profesional correspondiente.

II. CERTIFICACIONES

Tienen derecho a solicitar adicionalmente, tres certificaciones intermedias de competencias durante su proceso formativo:

- Certificado Ejecutivo Segmento Personas: Aprobar los módulos señalados con C1.
- Certificado Ejecutivo Clientes PYME: Aprobar los módulos señalados con C2.
- Certificado Asesor Financiero: Aprobar los módulos señalados con C3.

Estas certificaciones dan cuenta de algunas competencias del perfil de egreso, permitiendo al empleador considerarlas al momento de enfrentar un proceso de selección de personas, lo que no asegura por si sola empleabilidad a los estudiantes.

Adicionalmente el estudiante deberá cursar y aprobar dos Electivos y un Diplomado de Especialización en un área de desarrollo en el sector financiero, los que forma parte de su Plan de Estudios para el logro del egreso.

III. DESCRIPCIÓN DE LA CARRERA

El Ingeniero Financiero posee los conocimientos, habilidades y actitudes necesarias para gestionar productos y servicios financieros en empresas e instituciones financieras, de acuerdo a requerimientos y políticas de la institución, principios de ética y normativa vigente.

Asimismo, está habilitado para administrar y supervisar operaciones y procesos financieros, y dirigir la gestión de servicios, productos, instrumentos e información financiera, asegurando una atención oportuna, pertinente y de calidad a clientes internos y externos. También posee capacidades para realizar análisis financieros, de inversión y de riesgos.

Para esto, el Ingeniero Financiero cuenta con una formación integral en finanzas aplicadas con enfoque comercial, en manejo de sistemas informáticos, en dirección y gestión de calidad y mejora continua, y un desarrollo especial de las competencias genéricas de comunicación, autonomía, liderazgo, trabajo en equipo, resolución de problemas, orientación al servicio y ética.

IV. DIRIGIDO A

Personas que hayan completado el Nivel de Educación Media y que desean profesionalizarse en el sector financiero o a personas que trabajan en el sector financiero, público o privado y que desean mejorar sus competencias laborales obteniendo un título profesional.

V. OBJETIVO DE LA CARRERA

Formar un profesional capaz de comprender el funcionamiento del entorno económico y financiero, sus operaciones e instrumentos, integrar adecuadamente las variables económico-financieras y realizar estimaciones y valoraciones complejas que caracterizan al mercado financiero, en ámbitos comerciales y de operaciones bancarias.

VI. PERFIL DE EGRESO

El Ingeniero Financiero del Instituto Guillermo Subercaseaux es un profesional capaz de desempeñarse en áreas comerciales de instituciones financieras, desempeñando funciones de gestión, administración y supervisión. También puede insertarse en áreas de productos financieros y de riesgos, realizando funciones analíticas y de apoyo.

Además, está capacitado para generar y evaluar soluciones a problemas complejos, usar información para tomar decisiones, planificar estrategias para innovar en procesos propios de su área profesional y desempeñarse con autonomía en actividades y funciones especializadas.

Su sello formativo se caracteriza por la orientación al servicio, proactividad y conducta ética.

VII. ORGANIZACIÓN Y ESTRUCTURA CURRICULAR

El proceso de aprendizaje que realizan los estudiantes de la carrera está basado en el análisis funcional de los requerimientos que el sector financiero tiene respecto a las áreas en que se desempeñan los profesionales de la administración financiera. A partir de ello el plan de estudios está estructurado de manera progresiva, entregando los conocimientos, habilidades y actitudes necesarios para dar cuenta del Perfil de Egreso validado con especialistas del ámbito laboral y sectores productivos.

De tal forma, la organización y estructuración del currículo tiene fundamento, en consecuencia, en el Modelo Educativo en base a competencias laborales, en el sector laboral financiero.

Mediante el Análisis Funcional se obtuvo la información que al ser transferida al ámbito formativo construyó el itinerario formativo cuyas competencias y sub-competencias sirven de nexo entre la industria y la academia.

Las actividades curriculares de la carrera se organizan en 6 áreas de formación:

- Gestión Comercial
- Habilidades Sociolaborales
- Especialización
- Matemática Aplicada
- Riesgos
- Integración

Junto con las certificaciones que considera el Plan de Estudios, existe un área formativa de especialización a través de la cual los estudiantes pueden adquirir competencias en áreas de vanguardia o profundización temática con orientación a su desarrollo profesional futuro.

Además, la organización del currículo posibilita la salida intermedia que otorga el título de Técnico Financiero a quien cumpla con los requisitos de tener cursados y aprobados los módulos hasta cuarto semestre jornada diurna y quinto semestre jornada vespertina y la práctica técnica.

Los cuadros que a continuación se muestran dan cuenta del proceso de organización y estructuración del currículo, siguiendo la metodología del análisis funcional.

A. MAPA DE TRANSFERENCIA ACADÉMICA

N° PERFIL DE EGRESO	CÓDIGO MODULO	NOMBRE MÓDULO	NOMBRE UNIDAD	SUBCOMPETENCIA
4	27001	Razonamiento Lógico Matemático	Desarrollo del Pensamiento Lógico Matemático	Representar diversas situaciones en contextos matemáticos y/o cotidianos a través del álgebra de conjuntos y aritmética en R.
			Matemática Aplicada	Resolver problemas rutinarios aplicando el modelo matemático correspondiente, en contextos asociados a situaciones cotidianas y/o financieras
			Resolución de Problemas Lógicos	Resolver problemas no rutinarios, argumentando sus decisiones, en contextos asociados a situaciones cotidianas y/o financieras.
5	22002	Reconocimiento del Entorno Económico y Financiero	Entorno Económico y Financiero	Analizar fenómenos de las economías nacionales e internacionales relacionando sus factores, organismos involucrados y medidas asociadas.
			Normativa y Regulación Financiera	Determinar normativa o regulación vigente aplicable a la resolución de problemas del ámbito de la banca y el sector financiero.
			Educación Financiera	Decidir de forma responsable e informada sobre la utilización de recursos escasos y de uso alternativo en la realización de diversas transacciones financieras requeridas en los ámbitos personal y familiar.

3	20003	Técnicas de Expresión Escrita	Estrategias para una Lectura Comprensiva	Leer comprensivamente textos escritos de diversos tipos, propósitos y estructuras, utilizando estrategias, para mejorar sus desempeños en diversos ámbitos y contextos.
			Estrategia para la Redacción de Textos Profesionales	Aplicar las normas básicas de ortografía acentual, literal y puntual, a fin de entregar un servicio de calidad de acuerdo a los estándares de las instituciones financieras y otras.
			Producción de Textos para la Industria Financiera	Producir textos escritos coherentes y cohesionados de distintos propósitos y estructuras, pertinentes a la entrega de un servicio y atención de excelencia.
3-4	27004	Aplicaciones Matemáticas y Estadísticas	Matemática Financiera	Resolver problemas de operatoria de captación y colocación utilizando fundamentos de la matemática financiera.
			Estadística Aplicada	Resolver problemas enfocados al entorno económico y financiero, utilizando análisis estadístico cualitativo y cuantitativo en una y dos variables.
			Excel Aplicado	Resolver problemas asociados a información económica y financiera, utilizando herramientas de la aplicación Excel.
1-3-4-6-9-15	29006	Atención de Clientes del Sector Financiero	Mercado y Cliente Externo	Analizar el mercado financiero y las características de los clientes para resolver sus requerimientos de acuerdo a las políticas y procedimientos institucionales.
			Modelo de Servicio en la Venta Financiera	Distinguir entre productos financieros de colocación y de captación, para asesorar correctamente al cliente, de acuerdo a sus necesidades.
			Técnicas de Ventas de Productos y Servicios Financieros	Aplicar el proceso de venta de productos y servicios financieros de acuerdo con las políticas de la institución, principios de ética y normativa vigente.
1-3-15	20007	Comunicación Efectiva	Técnicas de Comunicación y Expresión	Expresar ideas y conceptos mediante representaciones lingüísticas formales, utilizando técnicas de comunicación escrita, verba y no verbal.
			Estrategias para la Entrega del Servicio	Detectar las necesidades y prioridades de los clientes, evaluando las opciones para satisfacerlas, de acuerdo a las políticas y procedimientos de la organización.
			Experiencia de Cliente	Practicar técnicas de negociación, aplicando conceptos claves de gestión de calidad, servicio y experiencia – clientes.
1-3-4-7	21005	Análisis de Información Contable	Contabilidad General	Aplicar la metodología contable para generar informes finales de contabilidad.
			Norma Internacionales de Información Financiera NIIF-IFRS PYME	Aplicar criterios de valoración económica definidos por las NIIF/IFRS para Pymes
			Análisis Contable de Estados Financieros	Analizar estados financieros de acuerdo a normativa vigente, depurando la información según necesidades de la empresa.

1-3-4-6-8-9-15	29010	Gestión de Clientes Personas	Comportamiento de Compra de los Clientes	Analizar el comportamiento de los clientes y la toma de decisiones al momento de escoger un producto, considerando la digitalización del sistema financiero
			Modelo Relacional para la Gestión de Clientes Personas	Gestionar la cartera de clientes atendiendo sus requerimientos, de acuerdo a políticas, procedimientos institucionales y el monitoreo de las transacciones financieras para fidelizar y rentabilizarla.
			Calidad de Servicio y Fidelización del Cliente Persona	Evaluar las solicitudes, documentación e información financiera de un cliente, considerando los riesgos inherentes a ella, las políticas institucionales y del mercado financiero.
1-4-8-11	28008	Admisión y Control de Riesgos de Crédito	Políticas y Fundamentos de Riesgos de Crédito	Aplicar leyes y normas en las diferentes actividades que desempeñan las IF, desarrollando operaciones en base a normativa interna y externa, reduciendo riesgos de lavado de activo entre otros.
			Admisión, Gestión y Seguimiento de Riesgos de Créditos Estandarizados	Verificar que los financiamientos aprobados por el Banco se basan en la necesidad del cliente, calificación del perfil crediticio, y de su capacidad de pago actual y futuro, estimado según políticas estandarizadas para el segmento Personas, utilizando Modelos de Pre aprobación de Créditos.
			Admisión, Gestión y Seguimiento de Riesgos de Crédito a Empresas	Confeccionar propuestas de crédito a partir de evaluación de estados financieros de clientes empresa y sus aspectos cualitativos asociados, aplicando metodologías de análisis de seguimiento y control de comportamiento de pago.
1-3-4-6-8-9-15	29009	Gestión de Clientes Pyme	La Pequeña y Mediana Empresa	Analizar la Pequeña y Mediana Empresa (PYME) de acuerdo a su estructura societaria, necesidades financieras y su contribución para el desarrollo económico del país.
			Modelo Relacional para Gestión de Clientes-Pyme	Evaluar oportunidades de colocaciones de productos y servicios financieros para clientes Pyme, utilizando las políticas de la institución, el modelo de prevención de lavado de activos y los principios de ética, normativa y aspectos legales vigentes para el sector y mercado financiero.
			Entendiendo el ciclo de vida del cliente Financiero-Pyme	Determinar la conveniencia económica de ejecutar un negocio y/o proyecto de inversión, utilizando casos de estudio.
1-3-4-5-6-7-8-11-15	29011	Atención Integral de Clientes Financieros	Análisis de Mercado de la Empresa	Analizar un cliente Pyme de una empresa real, utilizando modelos cualitativos.
			Análisis Contable y Financiero de la Empresa	Analizar contable y financieramente a un cliente Pyme de una empresa real, utilizando sus estados financieros.
			Análisis de Riesgo Crediticio y Propuesta Comercial	Elaborar una propuesta comercial que satisfaga las necesidades de un cliente Pyme, dentro un marco de regulación crediticio de una institución financiera.

1-3	20012	Empleabilidad y Desarrollo de Carrera	Estrategias de Autoconocimiento	Desarrollar autoimagen, autoestima, actitud y autocuidado, aplicando factores que influyen en el autoconocimiento, como elementos basales para el logro profesional
			Desarrollo de Marca Personal	Aplicar distintos tipos de conductas y habilidades relacionadas con el ámbito laboral financiero, de carácter presencial, estético y relacional.
			Herramientas de Empleabilidad	Enfrentar entrevistas laborales utilizando técnicas especializadas adecuadas a empresas del sector financiero, lenguaje verbal y no verbal.
1-4-5-6-7-8-9-11-15	29022	Clínica Financiera	Orientación Financiera segmento Persona	Realizar una orientación financiera un grupo familiar cercano sobre la utilización de los recursos escasos y de su uso alternativo en la realización de diversas transacciones financieras requeridas en los ámbitos personal y familiar.
			Orientación Financiera segmento PYME	Recomendar a empresas reales, soluciones a los problemas y necesidades detectadas, en el ámbito financiero, contable y/o comercial a través de un plan de mejora.
4-5	24013	Análisis Económico y Financiero	Análisis del Entorno Macroeconómico para la Toma de Decisiones	Analizar el resultado económico financiero del país mediante indicadores globales y perspectiva de crecimiento y fluctuaciones en el tiempo, de acuerdo a recursos disponibles, decisiones de política macroeconómica y los riesgos asociados.
			Análisis del Entorno Microeconómico para la Toma de Decisiones	Reconocer los distintos elementos existentes en la empresa, en las estructuras de mercado, en los tipos de industria y en el escenario económico que determinan la relación entre el riesgo y la rentabilidad que tienen los instrumentos financieros de ahorro-inversión.
			Instrumentos Financieros Especializados	Analizar los impactos de cambios en las variables económicas y financieras sobre el valor de instrumentos de renta fija y de renta variable para la gestión de carteras de inversión.
3-4-10-14-15	27014	Tratamiento Avanzado de la información Bancaria y Financiera (Big Data)	Tratamiento Estadístico de la Información Bancaria y Financiera	Analizar bases de datos, utilizando herramientas estadísticas que permitan tomar decisiones de mejora de los procesos propios del negocio.
			Tratamiento Cuantitativo de la Información Bancaria y Financiera	Analizar bases de datos, utilizando herramientas matemáticas que permitan tomar decisiones de mejora de los procesos propios del negocio
			Análisis y modelo de datos de la información Financiera	Evaluar la información matemática y estadística que generan los procesos operativos y comerciales de la empresa, que aporten al desarrollo de la inteligencia del negocio utilizando herramientas complementarias de Ms. Excel.
1-2-3	20015	Liderazgo Efectivo y Ética Profesional	Liderazgo Personal	Desarrollar habilidades de liderazgo personal, orientando aspectos emocionales y comportamentales en la generación de relaciones interpersonales exitosas.
			Cultura y Liderazgo Organizacional	Argumentar sobre la importancia del liderazgo en las continuas transformaciones de la cultura organizacional, a través de sus factores clave.

			Trabajo en Equipo y Responsabilidad Social	Desarrollar equipos de trabajo de alto rendimiento con un estilo de liderazgo situacional fomentando la ética y responsabilidad social acorde a la institución financiera.
1-6-9-13-14	28016	Gestión Integral de Riesgos	Identificación y Gestión del Riesgo Financiero	Proponer mecanismos de gestión de riesgos, evaluando las principales tipologías de riesgo de crédito, mercado, liquidez y operacional en el proceso.
			Modelación del Riesgo Financiero	Elaborar reportes técnicos incluyendo cálculos y análisis propios de la modelación del riesgo financiero y no financiero de inversiones.
			Riesgos en Instrumentos Financieros Derivados	Aplicar estrategias elaboradas de cobertura de riesgos, utilizando instrumentos derivados, valorización, forwards, swaps y precio de las opciones, entre otros fundamentos.
1-2-3-11-15	29018	Gestión de Procesos Comerciales	Gestión Estratégica Comercial	Estructurar un modelo de gestión comercial centrado en el cliente aplicando procesos estratégicos comerciales.
			Dirección y Administración de Sucursales	Elaborar el plan de negocios de una sucursal, integrando la toma de decisiones en sucursales con los lineamientos estratégicos de la organización.
			Gestión de Riesgos en Sucursales	Diseñar un sistema de gestión orientado al riesgo en sucursales, proponiendo mejoras de gestión de acuerdo con las normativas vigentes.
1-2-3-6-7-9-10-12-13-14	24020	Asesoría en la Gestión de Empresas Financieras	Análisis Comercial y Operacional de la Institución Financiera	Analizar instituciones financieras, considerando el entorno económico, con la finalidad de proponer soluciones o mejoras de los procesos comerciales, financieros y operacionales orientados a la gestión.
			Análisis de Riesgo Comercial y Operacional	Analizar integralmente los riesgos, basada en datos cualitativos y cuantitativos, utilizando las herramientas de gestión y análisis que le permitan interpretar y proyectar escenarios variados de mejoras o solución en la empresa.
			Gestión del Proyecto de Mejora para el Servicio al Cliente	Evaluar el proyecto de mejora para el servicio al cliente en una institución financiera, centrado en los puntos de vista comercial, operativo, económico y financiero, elaborando una propuesta de factibilidad.



B. COMPETENCIAS GENÉRICAS

1. Respetar y propiciar el cumplimiento de leyes y normas que resguardan la calidad de los procesos y el desarrollo de las organizaciones financieras.
2. Liderar y retroalimentar a otras personas y equipos de trabajo en diversos contextos.

C. COMPETENCIAS BÁSICAS.

3. Comunicar y recibir información, a través de lenguaje escrito, verbal y no verbal de manera asertiva.
4. Generar soluciones a distintos tipos de problemas en contextos asociados a situaciones cotidianas y/o de su área de especialización, utilizando aplicaciones matemáticas y estadísticas.
5. Analizar críticamente el entorno económico y financiero, a nivel nacional e internacional, aplicando el marco normativo financiero, para tomar decisiones.
6. Procesar información financiera de acuerdo a los requerimientos y procedimientos establecidos institucionalmente.

D. COMPETENCIAS ESPECÍFICAS

7. Analizar estados contables y financieros, considerando las normas contables vigentes, para generar información que responda a las necesidades propias de sus funciones.
8. Supervisar las transacciones financieras de acuerdo a regulación vigente, políticas y procedimientos institucionales.
9. Gestionar productos y servicios financieros, según políticas y normas del sector financiero.
10. Evaluar información de estados financieros, aplicando el marco normativo correspondiente en diversas transacciones, de acuerdo a requerimientos establecidos .
11. Gestionar procesos comerciales, operativos y/o de riesgos resguardando la calidad del servicio al cliente
12. Gestionar cartera de clientes de acuerdo a las políticas y procedimientos institucionales.
13. Proponer mecanismos de gestión de riesgos, orientados a la supervisión de la calidad de los procesos.
14. Analizar información financiera, utilizando bases de datos e instrumental matemático-estadístico para responder a necesidades propias de sus funciones.
15. Proponer acciones de atención al cliente en áreas comerciales, financiera o de mejora en la gestión, considerando procesos comerciales, operativos y de servicio.

E. NIVELES DE DESEMPEÑO COGNITIVO

El Modelo Formativo en base a competencias adopta un sistema evaluativo que se funda en el desempeño evidente de aquellas tareas que se solicita al estudiante demostrar dominio. Para dar cuenta de los resultados del aprendizaje, se estableció una escala de desempeño que agrupa en 3 niveles aquellos verbos y acciones que dan cuenta de la progresión cognitiva de los estudiantes, en relación a las competencias que están descritas en el Perfil de Egreso.

1 Nivel básico	2 Nivel medio	3 Nivel Superior
Conocer y Comprender	Aplicar y Analizar	Evaluar y Crear
<ul style="list-style-type: none"> • Identifica procedimientos, normas. • Describe procesos, normas, • Distingue normativas, procedimientos, resultados y productos financieros • Representa gráficamente datos e información económica y financiera. • Comprende procesos • Interpreta la información • Compara y ordena información, procedimientos y/o normas • Agrupa datos, infiere causas y predice consecuencias. 	<ul style="list-style-type: none"> • Ejecuta procedimientos contables, económicos y financieros. • Relaciona acciones y efectos de los procedimientos económicos y financieros. • Recoge y utiliza información económica y financiera. • Selecciona y utiliza conocimientos e información para resolver problemas y situaciones del entorno laboral. • Administra procesos operacionales y comerciales. • Clasifica y relaciona conjeturas, hipótesis, evidencias o estructuras de una pregunta o aseveración. • Lidera equipos de trabajo y proyectos de desarrollo o mejora a los procesos operacionales y comerciales. 	<ul style="list-style-type: none"> • Valora, evalúa o critica en base a estándares y criterios específicos. • Hace elecciones basándose en argumentos razonados. • Construye, modela, diseña soluciones a problemáticas del entorno laboral.

F. MALLA CURRICULAR INGENIERÍA FINANCIERA JORNADA DIURNA

SEMESTRE I	SEMESTRE II	SEMESTRE III	SEMESTRE IV	SEMESTRE V	SEMESTRE VI	SEMESTRE VII	SEMESTRE VIII
Razonamiento Lógico Matemático* <ul style="list-style-type: none"> Desarrollo del Pensamiento Lógico Matemático Matemática Aplicada Resolución de Problemas Lógicos 	Aplicaciones Matemáticas y Estadísticas* <ul style="list-style-type: none"> Matemática Financiera Estadística Aplicada Excel Aplicado 	Admisión y Control de Riesgos de Crédito*(C1) <ul style="list-style-type: none"> Políticas y Fundamentos de Riesgos y Créditos Admisión, Gestión y Seguimiento de Riesgos de Créditos Estandarizados Admisión, Gestión y Seguimiento de Riesgos de Créditos a Empresas 	Atención Integral de Clientes Financieros <ul style="list-style-type: none"> Análisis de Mercado de la Empresa Análisis Contable y Financiero de la Empresa Análisis de Riesgo Crediticio y Propuesta Comercial 	Análisis Económico y Financiero <ul style="list-style-type: none"> Análisis del Entorno Macroeconómico para la Toma de Decisiones Análisis del Entorno Microeconómico para la Toma de Decisiones Instrumentos Financieros Especializados 	Gestión Integral de Riesgos (C3) <ul style="list-style-type: none"> Identificación y Gestión del Riesgo Modelación de Riesgos Financieros Riesgos en Instrumentos Financieros Derivados 	Gestión de Procesos Comerciales (C3) <ul style="list-style-type: none"> Gestión Estratégica de Comercial Dirección y Administración de Sucursales Gestión de Riesgos en Sucursales 	Asesoría en la Gestión de Empresas Financieras <ul style="list-style-type: none"> Análisis Comercial y Operacional de la Institución Financiera Análisis de Riesgos Comerciales y Operacionales Gestión de Proyecto de Mejora para el Servicio al Cliente
Reconocimiento del Entorno Económico y Financiero* <ul style="list-style-type: none"> Entorno Económico y Financiero Normativa y Regulación Financiera Educación Financiera 	Análisis de Información Contable (C2) <ul style="list-style-type: none"> Contabilidad General Normas Internacionales de Información Financiera NIIF-IFRS PYME Análisis Contable de Estados Financieros 	Gestión de Clientes PYME (C2) <ul style="list-style-type: none"> La Pequeña y Mediana Empresa Modelo Relacional para Gestión de Clientes PYME Ciclo de Vida del Cliente Financiero-PYME 	Clinica Financiera	Tratamiento Avanzado de la Información Financiera (Big Data) <ul style="list-style-type: none"> Tratamiento Estadístico de la Información Financiera Tratamiento Cuantitativo de la Información Financiera Análisis y Modelo de Datos de la Información Financiera 	Electivo de Especialización 1	Electivo de Especialización 2	Diplomado de Especialización
Técnicas de Expresión Escrita* <ul style="list-style-type: none"> Estrategias para una Lectura Comprensiva Estrategias para la Redacción de Textos Profesionales Producción de Textos para la Industria Financiera 	Comunicación Efectiva* <ul style="list-style-type: none"> Técnicas de Comunicación y Expresión Estrategias para la Entrega del Servicio Experiencia de Cliente 	Gestión de Clientes Personas*(C1) <ul style="list-style-type: none"> Comportamiento de Compra de los Clientes Modelo Relacional para Gestión de Clientes Personas Calidad de Servicio y Fidelización del Cliente - Persona 		Empleabilidad y Desarrollo de Carrera <ul style="list-style-type: none"> Estrategias de Autoconocimiento Desarrollo de Marca Personal Herramientas de Empleabilidad 	Liderazgo Efectivo y Ética Profesional <ul style="list-style-type: none"> Liderazgo Personal Financiera Cultura y Liderazgo Organizacional Trabajo en Equipo y Responsabilidad Social 	PRÁCTICA PROFESIONAL PARA INGENIERÍA FINANCIERA (OBLIGATORIA)	
ÁREA DE FORMACIÓN: MATEMÁTICA APLICADA GESTIÓN COMERCIAL HABILIDADES SOCIOLABORALES RIESGOS INTEGRACIÓN ESPECIALIZACIÓN							

Esta malla es permanentemente revisada, pudiendo efectuarse modificaciones para mantener su vigencia y actualización de acuerdo a los cambios en la industria financiera.

*: Módulos intercarreras

** : Todo estudiante que apruebe los módulos de nivel Técnico (1ero. a 4to. Diurno) tiene derecho a solicitar el Título de Técnico Financiero, siempre que haya aprobado la Práctica Profesional para salida intermedia de Técnico Financiero.

PCG Programa de Certificación Gradual

- **C1:** Certificado Ejecutivo Segmento Personas.
- **C2:** Certificado Ejecutivo Clientes PYME.
- **C3:** Certificado Asesor Financiero.

Plan de estudio Vigente para alumnos que ingresen en la admisión 2020 en adelante

G. MALLA CURRICULAR INGENIERÍA FINANCIERA VESPERTINA

Título que otorga : **INGENIERÍA FINANCIERA**
Salida intermedia : **TÉCNICO FINANCIERO**
Modalidad / Jornada : **PRESENCIAL / VESPERTINO**

PCG Programa de
Certificación
Gradual

- **C1:** Certificado Ejecutivo Segmento Personas.
- **C2:** Certificado Ejecutivo Clientes PYME.
- **C3:** Certificado Asesor Financiero.

Plan de estudio Vigente para alumnos que ingresen en la admisión 2020 en adelante

SEMESTRE I	SEMESTRE II	SEMESTRE III	SEMESTRE IV	SEMESTRE V	SEMESTRE VI	SEMESTRE VII	SEMESTRE VIII	SEMESTRE IX
Razonamiento Lógico Matemático* <ul style="list-style-type: none"> Desarrollo del Pensamiento Lógico Matemático Matemática Aplicada Resolución de Problemas Lógicos 	Aplicaciones Matemáticas y Estadísticas* <ul style="list-style-type: none"> Matemática Financiera Estadística Aplicada Excel Aplicado 		Admisión y Control de Riesgos de Crédito (C1) <ul style="list-style-type: none"> Políticas y Fundamentos de Riesgos y Créditos Admisión, Gestión y Seguimiento de Riesgos de Créditos Estandarizados Admisión, Gestión y Seguimiento de Riesgos de Créditos a Empresas 	Atención Integral de Clientes Financieros <ul style="list-style-type: none"> Análisis de Mercado de la Empresa Análisis Contable y Financiero de la Empresa Análisis de Riesgo Crédito y Propuesta Comercial 	Análisis Económico y Financiero <ul style="list-style-type: none"> Análisis del Entorno Macroeconómico para la Toma de Decisiones Análisis del Entorno Microeconómico para la Toma de Decisiones Instrumentos Financieros Especializados 	Gestión Integral de Riesgos (C3) <ul style="list-style-type: none"> Identificación y Gestión del Riesgo Modelación de Riesgos Financieros Riesgos en Instrumentos Financieros Derivados 	Gestión de Procesos Comerciales (C3) <ul style="list-style-type: none"> Gestión Estratégica de Comercial Dirección y Administración de Sucursales Gestión de Riesgos en Sucursales 	Asesoría en la Gestión de Empresas Financieras <ul style="list-style-type: none"> Análisis Comercial y Operacional de la Institución Financiera Análisis de Riesgos Comerciales y Operacionales Gestión de Proyecto de Mejora para el Servicio al Cliente
Reconocimiento del Entorno Económico y Financiero* <ul style="list-style-type: none"> Entorno Económico y Financiero Normativa y Regulación Financiera Educación Financiera 		Análisis de Información Contable (C2) <ul style="list-style-type: none"> Contabilidad General Normas Internacionales de Información Financiera NIIF-IFRS PYME Análisis Contable de Estados Financieros 	Gestión de Clientes PYME (C2) <ul style="list-style-type: none"> La Pequeña y Mediana Empresa Modelo Relacional para Gestión de Clientes-PYME Ciclo de Vida del Cliente Financiero-PYME 		Tratamiento Avanzado de la Información Financiera (Big Data) <ul style="list-style-type: none"> Tratamiento Estadístico de la Información Financiera Tratamiento Cuantitativo de la Información Financiera Análisis y Modelo de Datos de la Información Financiera 	Electivo de Especialización 1	Electivo de Especialización 2	Diplomado de Especialización
	Atención de Clientes del Sector Financiero* <ul style="list-style-type: none"> Mercado y Cliente Externo Modelo de Servicio en la Venta Financiera Técnica de Ventas de Productos y Servicios Financieros 	Gestión de Clientes Personas*(C1) <ul style="list-style-type: none"> Comportamiento de Compra de los Clientes Modelo Relacional para Gestión de Clientes Personas Calidad de Servicio y Fidelización del Cliente - Persona 		Clinica Financiera				
Técnicas de Expresión Escrita* <ul style="list-style-type: none"> Estrategias para una Lectura Comprensiva Estrategias para la Redacción de Textos Profesionales Producción de Textos para la Industria Financiera 	Comunicación Efectiva* <ul style="list-style-type: none"> Técnicas de Comunicación y Expresión Estrategias para la Entrega del Servicio Experiencia de Cliente 			Empleabilidad y Desarrollo de Carrera <ul style="list-style-type: none"> Estrategias de Autoconocimiento Desarrollo de Marca Personal Herramientas de Empleabilidad 		Liderazgo Efectivo y Ética Profesional <ul style="list-style-type: none"> Liderazgo Personal Cultura y Liderazgo Organizacional Trabajo en Equipo y Responsabilidad Social 		

ÁREA DE FORMACIÓN:

MATEMÁTICAS APLICADA

GESTIÓN COMERCIAL

HABILIDADES SOCIOLABORALES

RIESGOS

INTEGRACIÓN

ESPECIALIZACIÓN

Esta malla es permanentemente revisada, pudiendo efectuarse modificaciones para mantener su vigencia y actualización de acuerdo a los cambios en la industria financiera.

*: Módulos intercarreras

** : Todo estudiante que apruebe los módulos de nivel Técnico (1ero. a 5to. Vespertino) tiene derecho a solicitar el Título de Técnico Financiero, siempre que haya aprobado la Práctica Profesional para salida intermedia de Técnico Financiero.

Modificado: Dirección de Docencia

Fecha de última revisión: Junio de 2021

Revisado y aprobado: VRA

Página 14 de 26

MATRIZ DE COMPETENCIAS INGENIERÍA FINANCIERA.

Tipo de Competencia			Genéricas		Básicas				Específicas									
N° Competencia Perfil de Egreso			1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	
Nivel Marco de Cualificaciones TP			5	5	4	4	5	4	4	4	4	4	5	5	5	5	5	
Carreras Afectas	Código Módulo	Nombre del Módulo	Tabla de Aportes															
TF-IF	27001	Razonamiento Lógico Matemático				X												
TF-IF	20003	Técnicas de Expresión Escrita			X													
TF-IF	22002	Reconocimiento del Entorno Económico y Financiero					X											
TF-IF	27004	Aplicaciones Matemáticas y Estadísticas			X	X												
TF-IF	21005	Análisis de la Información Contable	X		X	X			X									
TF-IF	29006	Atención de Clientes del Sector Financiero	X		X	X		X			X							X
TF-IF	20007	Comunicación Efectiva	X		X													X
TF-IF	28008	Admisión y Control de Riesgo de Crédito	X			X				X			X					
TF-IF	29009	Gestión de Cliente PYME	X		X	X		X		X	X							X
TF-IF	29010	Gestión de Clientes Persona	X		X	X		X		X	X							X
TF-IF	29011	Atención Integral de Clientes Financieros	X		X	X	X	X	X	X			X					X
TF-IF	29022	Clínica Financiera	X		X	X	X	X	X	X	X		X					X
TF-IF	20012	Empleabilidad y Desarrollo de Carrera	X		X													
IF	27014	Tratamiento Avanzado de la información Bancaria y Financiera (Big Data)			X	X						X					X	X
IF	24013	Análisis Económico y Financiero				X	X											
IF	20015	Liderazgo Efectivo y Ética Profesional	X	X	X													
IF	29018	Gestión de Procesos Comerciales	X	X	X								X					X
IF	28016	Gestión Integral de Riesgos	X					X			X				X	X		
IF	24020	Asesoría en la Gestión de Empresas Financieras	X	X	X			X	X		X	X		X	X	X		
Cantidad de módulos asociados			13	3	14	11	4	7	4	5	6	2	4	1	2	3	8	
Peso explícito de competencia en Perfil de Egreso			87%	20%	93%	73%	27%	47%	27%	33%	40%	13%	27%	7%	13%	20%	53%	

H. DE LA CONFORMACIÓN DE LA MALLA

MATRIZ DE MÓDULOS JORNADA DIURNA

CÓDIGO MÓDULO	NOMBRE MÓDULO	NIVEL DIURNO	CRÉDITOS (1CR=27HORAS)	REQUISITO	
27001	Razonamiento Lógico Matemático	1	5		TÉCNICO FINANCIERO
20003	Técnicas de Expresión Escrita	1	5		
22002	Reconocimiento del Entorno Económico y Financiero	1	5		
27004	Aplicaciones Matemáticas y Estadísticas	2	5	Razonamiento Lógico Matemático	
21005	Análisis de la Información Contable	2	5		
29006	Atención de Clientes del Sector Financiero	2	5		
20007	Comunicación Efectiva	2	5	Técnicas de Expresión Escrita	
28008	Admisión y Control de Riesgo de Crédito	3	5		
29009	Gestión de Cliente PYME	3	5	Análisis de la Información Contable	
29010	Gestión de Clientes Persona	3	5	Atención de Clientes del Sector Financiero	
29011	Atención Integral de Clientes Financieros	4	5	Admisión y Control de Riesgo de Crédito Gestión de Cliente PYME	
29022	Clínica Financiera	4	4		
20012	Empleabilidad y Desarrollo de Carrera	4	5	Comunicación Efectiva	
27014	Tratamiento Avanzado de la información Bancaria y Financiera (Big Data)	5	5		CONTINUACIÓN DE ESTUDIOS INGENIERÍA FINANCIERA
24013	Análisis Económico y Financiero	5	5	Atención Integral de Clientes Financieros	
20015	Liderazgo Efectivo y Ética Profesional	5	5	Empleabilidad y Desarrollo de Carrera	

28016	Gestión Integral de Riesgos	6	5	Análisis Económico y Financiero
00017	Electivo de Especialización I	6	5	
29018	Gestión de Procesos Comerciales	7	5	Gestión Integral de Riesgos
00019	Electivo de Especialización II	7	5	
00021	Diplomado de Especialización	8	5	
24020	Asesoría en la Gestión de Empresas Financieras	8	5	Gestión de Procesos Comerciales

MATRIZ DE MÓDULOS JORNADA VESPERTINA

CÓDIGO MÓDULO	NOMBRE MÓDULO	NIVEL VESP.	CRÉDITOS (1CR=27HORAS)	REQUISITO	
27001	Razonamiento Lógico Matemático	1	5		TÉCNICO FINANCIERO
20003	Técnicas de Expresión Escrita	1	5		
22002	Reconocimiento del Entorno Económico y Financiero	1	5		
27004	Aplicaciones Matemáticas y Estadísticas	2	5	Razonamiento Lógico Matemático	
29006	Atención de Clientes del Sector Financiero	2	5		
20007	Comunicación Efectiva	2	5	Técnicas de Expresión Escrita	
21005	Análisis de la Información Contable	3	5		
29010	Gestión de Clientes Persona	3	5	Atención de Clientes del Sector Financiero	
28008	Admisión y Control de Riesgo de Crédito	4	5		
29009	Gestión de Cliente PYME	4	5	Análisis de la Información Contable	
29011	Atención Integral de Clientes Financieros	5	5	Admisión y Control de Riesgo de Crédito Gestión de Cliente PYME	
29022	Clínica Financiera	5	4		
20012	Empleabilidad y Desarrollo de Carrera	5	5	Comunicación Efectiva	
27014	Tratamiento Avanzado de la información Bancaria y Financiera (Big Data)	6	5		
24013	Análisis Económico y Financiero	6	5	Atención Integral de Clientes Financieros	
20015	Liderazgo Efectivo y Ética Profesional	6	5	Empleabilidad y Desarrollo de Carrera	
28016	Gestión Integral de Riesgos	7	5	Análisis Económico y Financiero	
00017	Electivo de Especialización I	7	5		
29018	Gestión de Procesos Comerciales	8	5	Gestión Integral de Riesgos	

00019	Electivo de Especialización II	8	5	
00021	Diplomado de Especialización	9	5	
24020	Asesoría en la Gestión de Empresas Financieras	9	5	Gestión de Procesos Comerciales

La malla completa consta de veintidós módulos obligatorios y dos prácticas profesionales, una correspondiente al ciclo técnico y otra al ciclo profesional de la carrera.

Los estudiantes que deseen optar por la Titulación Intermedia de Técnico Financiero deben realizar obligatoriamente, una vez aprobado el IV semestre jornada diurna o V semestre jornada vespertina, la *Práctica Profesional Técnico Financiero*.

Cada Módulo se compone de Unidades de Aprendizaje, cuyas Notas Finales corresponden a las notas parciales del Módulo. Cada unidad tiene una importancia dentro del módulo, la cual se encuentra definida en el programa de módulo, donde la nota de Presentación es el promedio ponderado de ellas.

Las Evaluaciones parciales de cada unidad de aprendizaje, a su vez, están definidas en el mismo programa de módulo. Las reglas de cálculo de la Nota Final y asistencia mínima de aprobación de un Módulo están definidas en el Reglamento Académico General¹.

Dentro del Plan de Estudios el Módulo *Asesoría en la Gestión de Empresas Financieras*, es el módulo que reúne todas competencias esperadas durante la carrera, es por ello que se pondera en la nota de titulación.

Por lo anterior este Módulo, *Asesoría en la Gestión de Empresas Financieras*, tiene requisitos de aprobación especiales, donde la nota mínima de presentación y la nota mínima de examen es un 4.0 (cuatro, cero).

¹ Véase "Reglamento Académico General" TÍTULO IX, artículo 62 y siguientes.

En el caso de que el estudiante no logre la nota mínima de presentación a examen, reprueba automáticamente con nota final igual a la nota de presentación.

En el caso de que el estudiante que, teniendo la nota requerida de presentación a examen, no logre la nota mínima 4.0 (cuatro, cero) en el examen, conserva su derecho a rendir examen de repetición en la forma descrita en el Reglamento Académico General.

Lo mismo sucede con el módulo: *Atención Integral de Clientes Financieros* de nivel técnico, ya que se trata del módulo que reúne todas competencias esperadas durante el nivel técnico de la carrera, y se pondera en la nota de titulación intermedia de Técnico Financiero. Los requisitos especiales para este módulo se mantienen aun cuando el estudiante no requiera su titulación intermedia.

Para la modalidad semipresencial, el estudiante deberá rendir un examen presencial al finalizar cada módulo, el cual tendrá desarrollo dentro de las sedes del instituto.

VIII. CAMPO LABORAL Y PERFIL PROFESIONAL

El Ingeniero Financiero del Instituto Guillermo Subercaseaux se desempeña en diversas instituciones financieras y/o del ámbito empresarial como: Bancos, Compañías de Seguros, Fondos Mutuos, Agencias de Valores, Fondos de Inversión, Empresa Leasing, Factoring, Administradora de Fondos de Pensiones, entre otras.

IX. REQUISITOS DE INGRESO

Requisitos de Ingreso a primer año estudiantes Jornadas Diurna, Vespertina y modalidad Semipresencial.

Licencia de Educación Media, reconocida por el Ministerio de Educación de Chile.

Acreditar identidad.

Adicionalmente, el postulante debe cumplir con uno de los siguientes requisitos de ingreso:

a) Tener un mínimo de 5,0 (cinco comas cero) en el promedio general de notas de la Enseñanza Media. Para el cálculo de este requisito se permite la aproximación cuando la nota calculada de la NEM sea igual o superior a 4,95 (cuatro comas noventa y cinco). Sin perjuicio de ello el registro se realizará con los dos decimales.

b) Tener un puntaje superior o igual a 450 puntos en la prueba de selección universitaria, PSU, o en aquella que en el futuro la reemplace. Para estos efectos se consideran válidas, las PSU de los tres últimos años anteriores al período de Admisión en que está postulando.

c) Aprobar el Examen de Admisión aplicado por el IGS con un resultado igual o superior al 60% de rendimiento.

Requisitos de Ingreso a Continuidad de Estudios

Estar Titulados o Egresados de Técnico Financiero (Plan de Estudios 2015), manifestando su decisión de continuidad de estudios por medio de una solicitud académica.

Documentos de Matrícula para estudiantes nuevos

- a) Licencia de Educación Media
- b) Concentración de Notas de Enseñanza Media, a excepción de los extranjeros que no logren su equivalencia de notas, cuando esta no se encuentre disponible en la plataforma del MINEDUC
- c) Documento que acredite identidad
- d) Documentos adicionales según la vía de ingreso

X. DEL EGRESO

El egreso de la carrera se logra con:

Para estudiantes con ingreso a primer año, con la aprobación de los 22 módulos lectivos que componen el plan de estudio.

Para estudiantes egresados de Técnico Financiero (Plan 2015) que realizan Continuación de Estudios Profesionales, el egreso se logrará con la aprobación de los 9 módulos que componen el nivel profesional (5° a 8° Diurno - 6° a 9° Vespertino). No incluye el módulo: Práctica Profesional Ingeniería Financiera.

XI. DE LA PRÁCTICA PROFESIONAL

El requisito para inscribir la práctica profesional de Ingeniería Financiera es estar en calidad de egresado, esto significa haber aprobado todos los módulos del plan de estudio de la carrera.

Adicionalmente, para esta actividad se debe dar cumplimiento a lo establecido al respecto en el Reglamento Académico General sobre prácticas profesionales.

XII. DE LA TITULACIÓN

Para la Obtención del Título de Ingeniero Financiero, el estudiante debe completar el plan de estudios, es decir, lograr el egreso y adicionalmente tener aprobada la Práctica Profesional Ingeniería Financiera.

El proceso de titulación se concreta con la inscripción y cancelación del arancel de titulación de la carrera como lo establece el Reglamento Académico General.

La fecha de titulación corresponde a la fecha de la última actividad académica entre la fecha de egreso, la fecha examen (fecha examen del módulo *Asesoría en la Gestión de Empresas Financieras*) y la fecha de la práctica profesional (fecha de firma del informe de Práctica Profesional).

De la nota de Título

La **Nota de Título** es la que se obtiene del promedio ponderado entre la Nota de egreso² y la Nota Final obtenida en el Módulo *Asesoría en la Gestión de Empresas Financieras*, y sólo cuando este haya sido aprobado, cuya importancia es de un 70% y 30% respectivamente.

² La Nota de Egreso es el promedio simple de la nota final de los módulos que contempla el plan, considerando sólo la oportunidad en que el módulo ha sido aprobado.

XIII. DE LA TITULACIÓN INTERMEDIA

Todo estudiante que apruebe los módulos de nivel Técnico (1ero. a 4to. Diurno o 1ero. a 5to. Vespertino) tiene derecho a solicitar el Título de Técnico Financiero, siempre que haya aprobado la Práctica Profesional Técnico Financiero.

Finalmente, para la Obtención del Título Técnico Financiero debe cumplir con lo establecido en el Plan de Estudios de la Carrera al efecto (Plan 2020).

XIV. CONSIDERACIONES

El presente Plan de Estudios, de Ingeniería Financiera, rige a contar de la Admisión del Primer semestre 2020.

El presente Plan de Estudios, de Ingeniería Financiera, para continuación de estudios profesionales, rige a contar de la Admisión del Primer Semestre de 2022

En cuanto a la modalidad semipresencial, en atención a que los estudiantes deben rendir un examen presencial, en cualquiera de las sedes del instituto, se deja constancia que los costos asociados a esta actividad serán de cargo del estudiante.

El presente Plan de estudios admite admisión a Continuación de Estudios a egresados de otras Instituciones de Educación Superior o egresados internos de un plan de estudio distinto al Técnico Financiero (Plan 2015) a condición que realicen y aprueben las actividades de académicas definidas por la institución.