

Plan de Estudio

Ingeniería Financiera

Malla Curricular Vigente a contar de la Admisión primer semestre 2015

Versión Julio 2018

I. TÍTULO QUE OTORGA

Ingeniero Financiero

Como salida intermedia el alumno tiene derecho a solicitar el título de Técnico Financiero, cumpliendo con el proceso curricular correspondiente al cuarto semestre diurno o al quinto semestre vespertino, incorporando el proceso de práctica profesional aprobada que corresponde al nivel técnico de la carrera.

II. CERTIFICACIONES

Tienen derecho a solicitar adicionalmente, tres certificaciones intermedias de competencias durante su proceso formativo:

- Certificado Ejecutivo Banca Personas: Aprobar los módulos señalados con C1.
- Certificado Ejecutivo Clientes PYME: Aprobar los módulos señalados con C2.
- Certificado Asesor Financiero: Aprobar los módulos señalados con C3.

Estas certificaciones dan cuenta de algunas competencias del perfil de egreso, permitiendo al empleador considerarlas al momento de enfrentar un proceso de selección de personas, lo que no asegura por si sola empleabilidad a los estudiantes.

Adicionalmente el alumno deberá cursar y aprobar un Diplomado de Especialización en un área de desarrollo en el sector financiero, el que forma parte de su Plan de Estudios para el logro del egreso y que a su vez se certificará en forma independiente a solicitud del alumno.

III. DESCRIPCIÓN DE LA CARRERA

El Ingeniero Financiero posee las competencias específicas y genéricas necesarias para gestionar productos y servicios financieros en empresas e instituciones financieras, de acuerdo a requerimientos y políticas de la institución, principios de ética y normativa vigente. Asimismo, está habilitado para administrar y supervisar operaciones y procesos financieros, y dirigir la gestión de servicios, productos, instrumentos e información financiera, asegurando una atención oportuna, pertinente y de calidad a clientes internos y externos. También posee capacidades para realizar análisis financieros, de inversión y de riesgos.

Para esto, el Ingeniero Financiero cuenta con una formación integral en finanzas aplicadas con enfoque comercial, en manejo de sistemas informáticos, en dirección y gestión de calidad y mejora continua, y un desarrollo especial de las competencias genéricas de comunicación, autonomía, liderazgo, trabajo en equipo, resolución de problemas y orientación a la ética.

IV. DIRIGIDO A

Personas que hayan completado el Nivel de Educación Media y que desean profesionalizarse en el sector financiero. Por otro lado, están las personas que trabajan en el sector financiero, público o privado y que desean mejorar sus competencias laborales obteniendo un título profesional, y de esta manera lograr progresión en su vida profesional.

V. OBJETIVO DE LA CARRERA

Formar un profesional capaz de comprender el funcionamiento del mercado de capitales sus operaciones e instrumentos, integrar adecuadamente las variables económico-financieras y realizar estimaciones y valoraciones complejas que caracterizan al mercado financiero, en ámbitos comerciales y de operaciones bancarias.

VI. PERFIL DE EGRESO

El Ingeniero Financiero del Instituto Guillermo Subercaseaux es un profesional capaz de desempeñarse en áreas comerciales y de instituciones financieras, desempeñando funciones de gestión, administración y supervisión. También puede insertarse en áreas de productos financieros y de riesgos, realizando funciones analíticas y de apoyo.

VII. ORGANIZACIÓN Y ESTRUCTURA CURRICULAR

El proceso de aprendizaje que realizan los estudiantes de la carrera está basado en el análisis funcional de los requerimientos que el sector bancario-financiero tiene respecto a las áreas en que se desempeñan los profesionales de la administración financiera. A partir de ello el plan de estudios está estructurado de manera progresiva, entregando los conocimientos, habilidades y actitudes necesarios para dar cuenta del Perfil de Egreso validado con especialistas de la industria.

De tal forma, la organización y estructuración del currículo tiene fundamento, en consecuencia, en el Modelo Educativo en base a competencias laborales, en el sector laboral de la Administración de Empresas Financieras. Mediante el Análisis Funcional se obtuvo la información que al ser transferida al ámbito formativo construyó el itinerario formativo cuyas competencias y sub-competencias sirven de nexo entre la industria y la academia.

La estructura del currículo se funda en 6 áreas formativas que agrupan los conocimientos, habilidades y actitudes en las temáticas:

- Gestión Comercial
- Liderazgo e Inserción Laboral
- Integración
- Riesgos
- Ética, servicio al cliente, liderazgo y trabajo en equipo
- Empleabilidad

Junto con las certificaciones que considera el Plan de Estudios existe una instancia de especialización a través de la cual los estudiantes pueden adquirir competencias en áreas de vanguardia o profundización temática con orientación a su desarrollo profesional futuro. Además, la organización del currículo posibilita la salida intermedia que otorga el título técnico

de Técnico Financiero a quien cumpla con los requisitos de tener cursados y aprobados los módulos hasta cuarto semestre jornada diurna y quinto semestre jornada vespertina y la práctica técnica.

Los cuadros que a continuación se muestran dan cuenta del proceso de organización y estructuración del currículo, siguiendo la metodología del análisis funcional.

A. MAPA DE TRANSFERENCIA ACADÉMICA

N° PERFIL DE EGRESO	CÓDIGO MODULO	NOMBRE MÓDULO	NOMBRE UNIDAD	SUBCOMPETENCIAS
5	MODMAT	Matemática y Excel	Matemáticas	Realizar cálculos matemáticos orientados a la resolución de diversos problemas del sector bancario y financiero.
			Excel	Resolver casos prácticos aplicando funciones básicas en Excel asociadas al ámbito financiero.
4	MODMK	Análisis del Mercado de Capitales	Entorno Económico y Financiero	Analizar fenómenos de las economías nacionales e internacionales relacionando sus factores, organismos involucrados y medidas asociadas.
			Normativa y Regulación Financiera	Determinar normativa o regulación vigente aplicable a la resolución de problemas del ámbito de la banca y el sector financiero.
			Matemáticas Financieras Aplicadas	Resolver problemas de modalidades de tasas de interés, modalidades de interés, rentas y amortización.
6-7	MODVTA	Venta de Productos y Servicios Financieros	Mercado y Cliente Externo	Gestionar procesos comerciales de acuerdo a requerimientos del cliente externo, enmarcado en políticas de instituciones financieras.
			Modelo de Servicio en la Venta Financiera	Gestionar productos y servicios financieros según ciclo de vida financiero, requerimientos y necesidades del cliente.
			Técnicas de Ventas de Productos y Servicios Financieros	Ofrecer productos y servicios financieros a clientes de acuerdo a políticas y procedimientos institucionales, ajustando el tipo de servicio entregado.
1-2	MODCOE	Comunicación Efectiva	Habilidades Comunicativas	Expresar ideas y conceptos mediante representaciones lingüísticas formales, utilizando técnicas de comunicación escrita, verbal y no verbal.
			La Entrega del Servicio	Detectar las necesidades y prioridades de los clientes, evaluando las opciones para satisfacerlas, de acuerdo a las políticas y procedimientos de la organización.
			La Calidad en la Atención y la Calidad en el Servicio	Practicar técnicas de negociación, aplicando conceptos claves de Gestión de Calidad, Servicio y experiencia-clientes.
6-8	MODOP1	Registro de Operaciones Bancarias y Financieras	Fundamentos del registro contable	Realizar cálculo y contabilización de distintas transacciones utilizando normativa vigente a nivel nacional.
			Análisis Contable	Preparar estados financieros de acuerdo a normativa vigente, depurando la información según necesidades de la empresa.
			Contabilidad en Empresas Financieras	Analizar las contabilizaciones efectuadas, de acuerdo a la regulación vigente de los Bancos e Instituciones Financieras.

1-6-8	MODRIESG	Admisión y Control de Riesgos de Crédito	Políticas y Fundamentos de Riesgos y Créditos	Aplicar leyes y normas en las diferentes actividades que desempeñan las IF, desarrollando operaciones en base a normativa interna y externa, reduciendo riesgos de lavado de activo entre otros. Verificar que los financiamientos aprobados por el Banco se basan en la necesidad del cliente, calificación del perfil crediticio, y de su capacidad de pago actual y futuro, estimado según políticas estandarizadas para el segmento Personas, utilizando Modelos de Pre aprobación de Créditos.
			Admisión, Gestión y Seguimiento de Riesgos de Créditos Estandarizados	
7-8-9	MODCL1	Gestión de Clientes Banca Personas	Admisión, Gestión y Seguimiento de Riesgos de Créditos a Empresas	Confeccionar propuestas de crédito a partir de evaluación de estados financieros de clientes empresa y sus aspectos cualitativos asociados, aplicando metodologías de análisis de seguimiento y control de comportamiento de pago.
			Comportamiento de compra de los clientes	Atender requerimientos de una cartera de clientes de acuerdo a su comportamiento y ciclo financiero, orientado a la fidelización a un servicio productos entregados.
			Modelo Relacional (Asesoría) para Gestión de Clientes-Personas	Realizar análisis cuantitativo y cualitativo de la información financiera de un cliente dentro de las políticas de riesgo financiero.
1-2	MODEMP	Empleabilidad Efectiva	El ciclo de vida del cliente Financiero y calidad del servicio y técnicas de fidelización clientes-persona	Aplicar herramientas de asesoría comercial a un cliente financiero, evaluando la mejor opción de productos y servicios de acuerdo a sus necesidades, expectativas, objeciones y control de riesgo financiero.
			Marketing Personal	Desarrollar autoimagen, autoestima, actitud y autocuidado, aplicando factores que influyen en el autoconocimiento, como elementos basales para el logro profesional.
			Habilidades para enfrentar el proceso de reclutamiento y selección	Aplicar distintos tipos de conductas y habilidades relacionadas con en el ámbito laboral financiero, de carácter presencial, estético y relacional.
				Enfrentar entrevistas laborales utilizando técnicas especializadas adecuadas a empresas del sector financiero, lenguaje verbal y no verbal.

8-9-10	MODELIBF	Elaboración de Información Bancaria y Financiera	Normas internacionales de información financiera NIIF-IFRS	Aplicar el marco normativo financiero (Normas Internacionales NIIF / IFRS) en diversas transacciones, de acuerdo a requerimientos establecidos.
			Análisis y Evaluación de la información de estados financieros	Evaluar información de estados financieros, asesorando al administrador financiero con reportes específicos a la base.
			Tributación De Instrumentos Financieros	Realizar asesoría a clientes respecto de las implicancias de la aplicación de los beneficios tributarios de los Productos y Servicios Financieros.
7-8-9	MODCL2	Gestión de Clientes Pyme	La Pequeña y Mediana Empresa	Analizar diversas alternativas de inversión orientado a la asesoría para PYMES, utilizando fuentes de financiamiento determinadas.
			Modelo Relacional para Gestión de Clientes-Pyme	Decidir oportunidades de productos y servicios financieros para clientes, basadas en políticas institucionales, modelo de prevención del delito, principios de ética, y normas vigentes para el sector y mercado financiero.
			Entendiendo el ciclo de vida del cliente Financiero-Pyme	Realizar asesoría en proyectos de inversión presentados por PYMES a las diversas instituciones financieras, orientando la gestión comercial hacia la fidelización de los clientes PYME.
6-8-10	MODOP2	Procesamientos de Operaciones Bancarias y Servicios Financieros	Estadística Aplicada a procesos, productos y operaciones bancarias	Evaluar la calidad de procesamientos operativos mediante técnicas de correlación y regresión, considerando datos económicos y financieros.
			Aspectos Operacionales de los Productos y Servicios Financieros	Aplicar herramientas estadísticas en operaciones financieras, optimizando la gestión comercial en la reducción del riesgo operacional.
			Servicios de Post Venta Operacionales	Realizar servicios de atención post-venta basados en análisis estadísticos de control de procesos y modelos de atención.
1-2-4-6-8-9-10	MODTITTF	Atención Integral de Clientes Financieros	Análisis de Mercado de la Empresa	Analizar un cliente-empresa real, con modelos cualitativos a la base.
			Análisis Contable y Financiero de la Empresa	Analizar un cliente-empresa real, con modelos cuantitativos a la base.
			Análisis de Riesgo Crediticio y Propuesta Comercial	Elaborar propuestas comerciales de acuerdo a modelo de análisis mixto, considerando un marco de regulación crediticio de banca e instituciones financieras.

5-10-11	MODTRIBF	Tratamiento Avanzado de la información Bancaria y Financiera (Big Data)	Tratamiento Estadístico de la Información Bancaria y Financiera	Analizar bases de datos, utilizando herramientas estadísticas que permitan tomar decisiones de mejora de los procesos propios del negocio.
			Tratamiento Cuantitativo de la Información Bancaria y Financiera	Analizar bases de datos, utilizando herramientas matemáticas que permitan tomar decisiones de mejora de los procesos propios del negocio
			Análisis y modelo de datos de la información Bancaria y Financiera	Evalúa la información matemática y estadística que generan los procesos operativos y comerciales de la empresa, que aporten al desarrollo de la inteligencia del negocio utilizando herramientas complementarias de Ms. Excel.
7-10-11-	MODPESP	Gestión de Productos y Servicios Bancarios y Financieros Especializados	Servicios Financieros Especializados	Utilizar instrumentos y servicios financieros especializados de financiamiento y asesoría a empresas que participan en la economía local e internacional.
			Análisis Fundamental, Análisis Técnico y Proyección de Variables para asesoría de inversiones	Analizar variables de la economía internacional utilizando instrumental matemático-estadístico.
			Instrumentos de Renta Fija, Renta Variable y Derivados	Interpreta potenciales impactos de cambios en las variables económicas y financieras sobre el valor de un instrumento de renta fija y renta variable.
1-2-3	MODLID	Liderazgo Efectivo y Ética Profesional	Liderazgo Personal	Desarrollar habilidades de liderazgo personal, orientando aspectos emocionales y comportamentales en la generación de relaciones interpersonales exitosas.
			Cultura y Liderazgo Organizacional	Argumentar sobre la importancia del liderazgo en las continuas transformaciones de la cultura organizacional, a través de sus factores clave.
			Trabajo en Equipo y Responsabilidad Social	Utilizar herramientas de liderazgo positivo para desarrollar equipos y fomentar la responsabilidad social.
3-11-12	MODGPCOM	Gestión de Procesos Comerciales	Gestión Estratégica de Ventas	Interpretar procesos estratégicos comerciales, siguiendo modelos de desarrollo comercial y planificación de ventas de la empresa.
			Gestión y Desarrollo de Equipos de Venta	Orientar la toma de decisiones en la gestión y desarrollo de equipos de venta, identificando fuerzas de tareas y del entorno general global.
			Cuadro de Mando Integral	Interpretar indicadores de gestión siguiendo el funcionamiento del Cuadro de Mando Integral, enfatizando en las perspectivas financiera y clientes.

6-7-13	MODRIESF	Gestión Integral de Riesgos	Identificación y Gestión del Riesgo Financiero	Proponer mecanismos de gestión de riesgos, evaluando las principales tipologías de riesgo de crédito, mercado, liquidez y operacional en el proceso.
			Modelación del Riesgo Financiero	Elaborar reportes técnicos incluyendo cálculos y análisis propios de la modelación del riesgo financiero y no financiero de inversiones.
			Riesgos en Instrumentos Financieros Derivados	Aplicar estrategias elaboradas de cobertura de riesgos, utilizando instrumentos derivados, valorización, forwards, swaps y precio de las opciones, entre otros fundamentos.
7-8-9-11-13	MODCL3	Gestión de Clientes Alto Patrimonio	Estrategias con Productos Derivados	Aplicar estrategias básicas de cobertura utilizando instrumentos derivados, valorización, forwards, swaps y precio de las opciones, entre otros fundamentos.
			Valoración de Instrumentos Financieros	Gestionar carteras de inversión utilizando herramientas de valoración de instrumentos financieros del Mercado Nacional y de mercados internacionales, para un cliente de alto patrimonio.
			Finanzas Corporativas	Asesorar al cliente de alto patrimonio, respecto al nivel de endeudamiento óptimo de una empresa y en la valoración, adquisiciones y fusiones de empresas.
1-2-4-6-8-9-10-11-12-13	MODTITIF	Asesoría Integral en Servicios Bancarios y Financieros	Entorno Económico y Detección de Necesidades en Servicios Bancarios y Financieros	Generar una hipótesis de las necesidades financieras de cliente de bancos o institución financiera, considerando el entorno económico, para una mejora en los procesos comerciales, operativos o de servicios en una o varias áreas de la institución.
			Análisis y valorización de procesos aplicados a la empresa financiera	Analizar la información recopilada, con datos cualitativos y cuantitativos, interpretando los antecedentes y proyectando alternativas de solución a las necesidades detectadas.
			Propuesta Comercial mejora continua	Diseñar una propuesta y asesoría en las áreas comerciales, financiera o de mejora en la gestión, dentro de las áreas de procesos comerciales, operativos y de servicio, logrando conclusiones pertinentes y con parámetros medibles.

B. COMPETENCIA SELLO- IGS.

1. Conducta Ética
2. Proactividad
3. Orientación al cliente.

C. COMPETENCIAS GENÉRICAS.

1. Desempeñar sus funciones aplicando criterios éticos de manera proactiva, en el área de la industria financiera, bancaria, empresas públicas y privadas y de otros sectores económicos.
2. Desarrollar habilidades personales y relacionales en pos de una comunicación interpersonal efectiva, utilizando técnicas y herramientas de gestión de la calidad en la atención y el servicio.
3. Contribuir al desarrollo de equipos de trabajo, participando e incentivando relaciones laborales significativas y potenciadas.

D. COMPETENCIAS BÁSICAS.

1. Resolver problemáticas asociadas al ámbito financiero, económico y administrativo, utilizando aplicaciones matemáticas y estadísticas para el manejo de datos.
2. Analizar el entorno económico y financiero, a nivel nacional e internacional, aplicando el marco normativo financiero de acuerdo a la legislación vigente.
3. Procesar información financiera de acuerdo a los requerimientos y procedimientos establecidos institucionalmente.

E. COMPETENCIAS ESPECÍFICAS

1. Gestionar Productos y Servicios Financieros, según políticas y normas del Sector Financiero.
2. Supervisar las transacciones financieras de acuerdo a las políticas y procedimientos institucionales.
3. Administrar cartera de clientes de acuerdo a las políticas y procedimientos institucionales.
4. Proponer acciones de atención al cliente en áreas comerciales, financiera o de mejora en la gestión, considerando procesos comerciales, operativos y de servicio.
5. Evaluar información de estados financieros, aplicando el marco normativo correspondiente en diversas transacciones, de acuerdo a requerimientos establecidos.
6. Interpretar procesos estratégicos comerciales, analizando variables económicas y utilizando instrumental matemático-estadístico en el proceso.
7. Orientar la toma de decisiones en la gestión y desarrollo de equipos de venta, identificando fuerzas de tareas y del entorno general global.
8. Proponer mecanismos de gestión de riesgos, orientado a la supervisión de la calidad de los procesos.

F. NIVELES DE DESEMPEÑO COGNITIVO

El Modelo Formativo en base a competencias adopta un sistema evaluativo que se funda en el desempeño evidente de aquellas tareas que se solicita al estudiante demostrar dominio. Para dar cuenta de los resultados del aprendizaje, se estableció una escala de desempeño que agrupa en 3 niveles aquellos verbos y acciones que dan cuenta de la progresión cognitiva de los estudiantes, en relación a las competencias que están descritas en el Perfil de Egreso.

1 Nivel básico	2 Nivel medio	3 Nivel Superior
Conocer y Comprender	Aplicar y Analizar	Evaluar y Crear
<ul style="list-style-type: none"> • Identifica procedimientos, normas. • Describe procesos, normas, • Distingue normativas, procedimientos, resultados y productos financieros • Representa gráficamente datos e información económica y financiera. • Comprende procesos • Interpreta la información • Compara y ordena información, procedimientos y/o normas • Agrupa datos, infiere causas y predice consecuencias. 	<ul style="list-style-type: none"> • Ejecuta procedimientos contables, económicos y financieros. • Relaciona acciones y efectos de los procedimientos económicos y financieros. • Recoge y utiliza información económica y financiera. • Selecciona y utiliza conocimientos e información para resolver problemas y situaciones del entorno laboral. • Administra procesos operacionales y comerciales. • Clasifica y relaciona conjeturas, hipótesis, evidencias o estructuras de una pregunta o aseveración. • Lidera equipos de trabajo y proyectos de desarrollo o mejora a los procesos operacionales y comerciales. 	<ul style="list-style-type: none"> • Valora, evalúa o critica en base a estándares y criterios específicos. • Hace elecciones basándose en argumentos razonados. • Construye, modela, diseña soluciones a problemáticas del entorno laboral.

H. MALLA CURRICULAR INGENIERÍA FINANCIERA VESPERTINA

Título que otorga
Salida intermedia
Modalidad / Jornada

: **INGENIERÍA FINANCIERA**
: **TÉCNICO FINANCIERO**
: **PRESENCIAL / VESPERTINO**

PCG Programa de
Certificación
Gradual

- **C1:** Certificado Ejecutivo Banca Personas.
- **C2:** Certificado Ejecutivo Clientes PYME.
- **C3:** Certificado Asesor Financiero.

SEMESTRE I	SEMESTRE II	SEMESTRE III	SEMESTRE IV	SEMESTRE V	SEMESTRE VI	SEMESTRE VII	SEMESTRE VIII	SEMESTRE IX	
Análisis del Mercado de Capitales <ul style="list-style-type: none"> Entorno Económico y Financiero Normativa y Regulación Financiera Matemáticas Financieras Aplicadas 	Registro de Operaciones Bancarias y Financieras <ul style="list-style-type: none"> Fundamentos del registro contable Análisis Contable Contabilidad en Empresas Financieras 	Admisión y Control de Riesgos de Crédito (C1) <ul style="list-style-type: none"> Políticas y Fundamentos de Riesgos y Créditos Admisión, Gestión y Seguimiento de Riesgos de Créditos Estandarizados Admisión, Gestión y Seguimiento de Riesgos de Créditos a Empresas 	Elaboración de información Bancaria y Financiera (C2) <ul style="list-style-type: none"> Normas internacionales de información financiera NIIF-IFRS Análisis y Evaluación de la información de estados financieros Tributación De Instrumentos Financieros 	Procesamiento de Operaciones Bancarias y Servicios Financiero <ul style="list-style-type: none"> Estadística Aplicada a procesos, productos y operaciones bancarias Aspectos Operacionales de los Productos y Servicios Financieros Servicios de Post Venta Operacionales 	SALIDA INTERMEDIA	Tratamiento Avanzado de Información Bancaria y Financiera (Big Data) <ul style="list-style-type: none"> Tratamiento Estadístico de la Información Bancaria y Financiera Tratamiento Cuantitativo de la Información Bancaria y Financiera Análisis y modelo de datos de la información Bancaria y Financiera 	Gestión Integral de Riesgos (C3) <ul style="list-style-type: none"> Identificación y Gestión del Riesgo Financiero Modelación del Riesgo Financiero Riesgos en Instrumentos Financieros Derivados 	Gestión de Productos y Servicios Bancarios y Financieros Especializados <ul style="list-style-type: none"> Servicios Financieros Especializados Análisis Fundamental, Análisis Técnico y Proyección de Variables para asesoría de Inversiones Instrumentos de Renta Fija, Renta Variable y Derivados 	Asesoría Integral en Servicios Bancarios y Financieros <ul style="list-style-type: none"> Entorno Económico y Detección de Necesidades en Servicios Bancarios y Financieros Análisis y valorización de procesos aplicados a la empresa financiera Propuesta Comercial y mejora continua
Comunicación Efectiva <ul style="list-style-type: none"> Habilidades Comunicativas La Entrega del Servicio La Calidad en la Atención y la Calidad en el Servicio 	Venta de Productos y Servicios Financieros <ul style="list-style-type: none"> Mercado y Cliente Externo Modelo de Servicio en la Venta Financiera Técnicas de Ventas de Productos y Servicios Financieros 	Gestión de Clientes Banca Personas (C1) <ul style="list-style-type: none"> Comportamiento de compra de los clientes Modelo Relacional (Asesoría) para Gestión de Clientes-Personas El ciclo de vida del cliente Financiero y calidad del servicio y técnicas de fidelización clientes-persona 	Gestión de Clientes PYME (C2) <ul style="list-style-type: none"> La Pequeña y Mediana Empresa Modelo Relacional para Gestión de Clientes-Pyme Entendiendo el ciclo de vida del cliente Financiero-Pyme 	Atención Integral de Clientes Financieros <ul style="list-style-type: none"> Análisis de Mercado de la Empresa Análisis Contable y Financiero de la Empresa Análisis de Riesgo Crediticio y Propuesta Comercial 		Liderazgo Efectivo y Ética Profesional <ul style="list-style-type: none"> Liderazgo Personal Cultura y Liderazgo Organizacional Trabajo en Equipo y Responsabilidad Social 	Gestión de Procesos Comerciales (C3) <ul style="list-style-type: none"> Gestión Estratégica de Ventas Gestión y Desarrollo de Equipos de Venta Cuadro de Mando Integral 	Gestión de Clientes Alto Patrimonio <ul style="list-style-type: none"> Estrategias con Productos derivados Valoración de Instrumentos Financieros Finanzas Corporativas 	Práctica Profesional II
Matemática y Excel <ul style="list-style-type: none"> Matemáticas Excel 		Empleabilidad Efectiva <ul style="list-style-type: none"> Marketing Personal Herramientas para construir el desarrollo profesional dentro del sistema bancario-financiero Habilidades para enfrentar el proceso de reclutamiento y selección 		Práctica Profesional I					Diplomado de Especialización

ÁREA DE FORMACIÓN:

GESTIÓN COMERCIAL

LIDERAZGO E INSERCIÓN LABORAL

CONTABILIDAD

MATEMÁTICAS APLICADA

INTEGRACIÓN

RIESGOS

*Esta malla es permanentemente revisada, pudiendo efectuarse modificaciones para mantener su vigencia y actualización de acuerdo a los cambios en la industria financiera.

I. MATRIZ DE COMPETENCIAS INGENIERÍA FINANCIERA.

Tipo de Competencia			Genérica-Sello			Básica			Específica						
N° Competencia Perfil de Egreso			1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Nivel Marco de Cualificaciones TP			4	5	5	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5
Carreras Afectas	Código Módulo	Nombre del Módulo	Tabla de Aportes												
TF-IF	MODMAT	Matemática y Excel					X								
TF-IF	MODMK	Análisis del Mercado de Capitales				X									
TF-IF	MODVTA	Venta de Productos y Servicios Financieros						X	X						
TF-IF	MODCOE	Comunicación Efectiva	X	X											
TF-IF	MODOP1	Registro de Operaciones Bancarias y Financieras						X		X					
TF-IF	MODRIESG	Admisión y Control de Riesgos de Crédito	X					X		X					
TF-IF	MODCL1	Gestión de Clientes Banca Personas							X	X	X				
TF-IF	MODEMP	Empleabilidad Efectiva	X	X											
TF-IF	MODELIBF	Elaboración de Información Bancaria y Financiera								X	X	X			
TF-IF	MODCL2	Gestión de Clientes Pyme							X	X	X				
TF-IF	MODOP2	Procesamientos de Operaciones Bancarias y Servicios Financieros						X		X		X			
TF-IF	MODTITTF	Atención Integral de Clientes Financieros	X	X		X		X		X	X	X			
IF	MODTRIBF	Tratamiento Avanzado de la información Bancaria y Financiera (Big Data)					X					X	X		
IF	MODPESP	Gestión de Productos y Servicios Bancarios y Financieros Especializados							X			X	X		
IF	MODLID	Liderazgo Efectivo y Ética Profesional	X	X	X										
IF	MODGPCOM	Gestión de Procesos Comerciales			X								X	X	
IF	MODRIESF	Gestión Integral de Riesgos						X	X						X
IF	MODCL3	Gestión de Clientes Alto Patrimonio							X	X	X		X		X
IF	MODTITIF	Asesoría Integral en Servicios Bancarios y Financieros	X	X		X		X			X	X	X	X	X
Cantidad de Módulos Asociados			6	5	2	3	2	7	6	8	6	6	5	2	3
Peso explícito de competencia en Perfil de Egreso			32%	26%	11%	16%	11%	37%	32%	42%	32%	32%	26%	11%	16%

J. DE LA CONFORMACIÓN DE LA MALLA

MATRIZ DE MÓDULOS JORNADA DIURNA

CÓDIGO MÓDULO	NOMBRE MÓDULO	NIVEL DIURNO	CRÉDITOS (1CR=27HORAS)	REQUISITO	
MODMAT	Matemáticas	1	1		TÉCNICO FINANCIERO - TITULACIÓN INTERMEDIA
MODMK	Análisis del Mercado de Capitales	1	5		
MODVTA	Venta de Productos y Servicios Financieros	1	5		
MODCOE	Comunicación Efectiva	1	4		
MODOP1	Registro de Operaciones Bancarias y Financieras	2	5	MODMAT-MODMK	
MODRIESG	Admisión y Control de Riesgos de Créditos	2	5	MODMK	
MODCL1	Gestión de Clientes Banca Personas	2	5	MODVTA	
MODOP2	Procesamientos de Operaciones Bancarias y Financieras	3	5	MODOP1	
MODELIBF	Elaboración de Información Bancaria y Financiera	3	5	MODOP1	
MODCL2	Gestión de Clientes Pyme	3	5	MODCL1	
MODEMP	Empleabilidad Efectiva	4	3		
MODTITTF	Atención Integral de Clientes Financieros	4	5	MODELIBF-MODCL2	
PRTF	Práctica Profesional Técnico Financiero	4	13	Todos los módulos Nivel Técnico, excepto MODOP2, MODEMP Y MODTITTF	
MODTRIBF	Tratamiento Avanzado de la información Bancaria y Financiera (Big Data)	5	5	MODOP2-MODTITTF	CONTINUACIÓN DE ESTUDIOS INGENIERÍA FINANCIERA
MODPESP	Gestión de Productos y Servicios Bancarios y Financieros Especializados	5	5	MODTITTF	
MODLID	Liderazgo Efectivo y Ética Profesional	5	5		
MODRIESF	Gestión Integral de Riesgos	6	5	MODTRIBF	
MODCL3	Gestión de Clientes Alto Patrimonio	6	5	MODTRIBF	

MODGPCOM	Gestión de Procesos Comerciales	6	5	MODLID
MODTITIF	Asesoría Integral en servicios Bancarios y Financieros	7	5	MODRIESF-MODCL3-MODGPCOM
DIP	Diplomado de Especialización	8	4	Todos los módulos de VII nivel y MODCL3
MODPRIF	Práctica Profesional Ingeniería Financiera	8	13	Todos los módulos excepto el módulo MODTITIF y DIPLOMADO

MATRIZ DE MÓDULOS JORNADA VESPERTINA

CÓDIGO MÓDULO	NOMBRE MÓDULO	NIVEL VESP.	CRÉDITOS (1CR=27HORAS)	REQUISITO	
MODMAT	Matemáticas	1	1		TÉCNICO FINANCIERO - TITULACIÓN INTERMEDIA
MODMK	Análisis del Mercado de Capitales	1	5		
MODCOE	Comunicación Efectiva	1	4		
MODVTA	Venta de Productos y Servicios Financieros	2	5		
MODOP1	Registro de Operaciones Bancarias y Financieras	2	5	MODMAT-MODMK	
MODRIESG	Admisión y Control de Riesgos de Créditos	3	5	MODMK	
MODCL1	Gestión de Clientes Banca Personas	3	5	MODVTA	
MODEMP	Empleabilidad Efectiva	3	3		
MODELIBF	Elaboración de Información Bancaria y Financiera	4	5	MODOP1	
MODCL2	Gestión de Clientes Pyme	4	5	MODCL1	
MODOP2	Procesamientos de Operaciones Bancarias y Financieras	5	5	MODOP1	
MODTITTF	Atención Integral de Clientes Financieros	5	5	MODELIBF-MODCL2	
PRTF	Práctica Profesional Técnico Financiero	5	13	Todos los módulos Nivel Técnico, excepto MODOP2, MODEMP Y MODTITTF	
MODTRIBF	Tratamiento Avanzado de la información Bancaria y Financiera (Big Data)	6	5	MODOP2-MODTITTF	CONTINUACIÓN DE ESTUDIOS INGENIERÍA FINANCIERA
MODLID	Liderazgo Efectivo y Ética Profesional	6	5		
MODRIESF	Gestión Integral de Riesgos	7	5	MODTRIBF	
MODGPCOM	Gestión de Procesos Comerciales	7	5	MODLID	
MODPESP	Gestión de Productos y Servicios Bancarios y Financieros Especializados	8	5	MODTITTF	

MODCL3	Gestión de Clientes Alto Patrimonio	8	5	MODTRIBF
MODTITIF	Asesoría Integral en servicios Bancarios y Financieros	9	5	MODRIESF-MODCL3-MODGPCOM
DIP	Diplomado de Especialización	9	4	Todos los módulos de VII nivel y MODCL3
MODPRIF	Práctica Profesional Ingeniería Financiera	9	13	Todos los módulos excepto el módulo MODTITIF y DIPLOMADO

La malla completa consta de 21 Módulos obligatorios, 20 Módulos lectivos y un módulo de práctica profesional: *Práctica Profesional Ingeniería Financiera*.

El Módulo de práctica profesional *Práctica Profesional Técnico Financiero*, de Nivel Técnico sólo es obligatorio para aquellos alumnos que deseen optar por la Titulación Intermedia de Técnico Financiero.

Cada Módulo se compone de Unidades de Aprendizaje, cuyas Notas Finales corresponden a las notas parciales del Módulo. Cada unidad tiene una importancia dentro del módulo, la cual se encuentra definida en el programa de módulo, donde la nota de Presentación es el promedio ponderado de ellas.

Las Evaluaciones parciales de cada unidad de aprendizaje, a su vez, están definidas en el mismo programa de módulo. Las reglas de cálculo de la Nota Final y asistencia mínima de aprobación de un Módulo están definidas en el Reglamento Académico General¹.

Dentro del Plan de Estudios el Módulo *Asesoría Integral en Servicios Bancarios y Financieros*, es el módulo que reúne todas competencias esperadas durante la carrera, es por ello que se pondera en la nota de titulación.

Por lo anterior este Módulo, *Asesoría Integral en Servicios Bancarios y Financieros*, tiene requisitos de aprobación especiales, donde la nota mínima de presentación y la nota mínima de examen es un 4.0 (cuatro, cero).

¹ Véase "Reglamento Académico General" TÍTULO IX, artículo 62 y siguientes.

En el caso de que el alumno no logre la nota mínima de presentación a examen, reprueba automáticamente con nota final igual a la nota de presentación.

En el caso de que el alumno que, teniendo la nota requerida de presentación a examen, no logre la nota mínima 4.0 (cuatro, cero) en el examen, conserva su derecho a rendir examen de repetición en la forma descrita en el Reglamento Académico General.

Lo mismo sucede con el módulo: *Atención Integral de Clientes Financieros* de nivel técnico, ya que se trata del módulo que reúne todas competencias esperadas durante el nivel técnico de la carrera, y se pondera en la nota de titulación intermedia de Técnico Financiero. Los requisitos especiales para este módulo se mantienen aun cuando el alumno no requiera su titulación intermedia.

Para la modalidad semipresencial, el estudiante deberá rendir un examen presencial al finalizar cada módulo, el cual tendrá desarrollo dentro de las sedes del instituto.

VIII. CAMPO LABORAL Y PERFIL PROFESIONAL

El Ingeniero Financiero del Instituto Guillermo Subercaseaux se desempeña en diversas instituciones financieras como: Bancos, Compañías de Seguros, Fondos Mutuos, Agencias de Valores, Fondos de Inversión, Empresa Leasing, Factoring, Administradora de Fondos de Pensiones.

IX. REQUISITOS DE INGRESO

Requisitos de Ingreso a primer año estudiantes Jornadas Diurna, Vespertina y modalidad Semipresencial.

Licencia de Educación Media, reconocida por el Ministerio de Educación de Chile.

Acreditar identidad.

Adicionalmente, el postulante debe cumplir con uno de los siguientes requisitos de ingreso:

a) Tener un mínimo de 5,0 (cinco comas cero) en el promedio general de notas de la Enseñanza Media. Para el cálculo de este requisito se permite la aproximación cuando la nota calculada de la NEM sea igual o superior a 4,95 (cuatro comas noventa y cinco). Sin perjuicio de ello el registro se realizará con los dos decimales.

b) Tener un puntaje superior o igual a 450 puntos en la prueba de selección universitaria, PSU, o en aquella que en el futuro la reemplace. Para estos efectos se consideran válidas, las PSU de los tres últimos años anteriores al período de Admisión en que está postulando.

c) Aprobar el Examen de Admisión aplicado por el IEB con un resultado igual o superior al 60% de rendimiento.

d) Acreditar experiencia laboral en este sector financiero de a lo menos tres años, mediante un documento suscrito por el empleador o autoridad que represente legalmente, lo que será evaluado por el Instituto.

Los postulantes que hayan obtenido la Licencia de Enseñanza Media, o su equivalente, en el Extranjero están sujetos, tanto a las exigencias de reconocimiento de dichos estudios por el Ministerio de Educación de Chile como de nota mínima 5.0 que tienen los postulantes locales. En el caso de postulantes que no logren su equivalencia de notas, deberán rendir examen de admisión como lo establece la letra c) anterior.

Requisitos de Ingreso a Continuidad de Estudios

Estar Titulados o Egresados de Técnico Financiero (Plan de Estudios 2015), manifestando su decisión de continuidad de estudios por medio de una solicitud académica.

Documentos de Matrícula para alumnos nuevos

- a) Licencia de Educación Media
- b) Concentración de Notas de Enseñanza Media, a excepción de los extranjeros que no logren su equivalencia de notas, cuando esta no se encuentre disponible en la plataforma del MINEDUC
- c) Documento que acredite identidad
- d) Documentos adicionales según la vía de ingreso

Requisitos de Ingreso a Estudiantes Programa Ejecutivo Vespertino (PEV)

En forma adicional a los requisitos de ingreso anteriormente mencionados, el postulante deberá cumplir con a lo menos uno de los siguientes Requisitos Especiales de Admisión:

- c) Acreditar Experiencia Laboral de dos años ininterrumpidos en jornada completa, en Banca y/o en Instituciones Financieras.
- b) Acreditar Experiencia Laboral de dos años ininterrumpidos en jornada completa en cargos comprobables en el área financiera.
- c) Tener más de 25 años.

El cumplimiento de los requisitos indicados en los literales a) y b) precedentes se acreditará adjuntando un Certificado Laboral extendido por el empleador del postulante en que se dé

cuenta que tiene un vínculo formal y actual con tal empleador a la fecha de su ingreso a la institución.

X. DEL EGRESO

El egreso de la carrera se logra con:

Para alumnos con ingreso a primer año, con la aprobación de los 20 módulos lectivos que componen el plan. Este no incluye los módulos: Práctica Profesional Técnico Financiero (no obligatorio) y Práctica Profesional Ingeniería Financiera.

Para alumnos egresados de Técnico Financiero (Plan 2015) que realizan Continuación de Estudios Profesionales, el egreso se logra con la aprobación de los 8 módulos que componen el nivel profesional (5° a 8° Diurno - 6° a 9° Vespertino). No incluye el módulo: Práctica Profesional Ingeniería Financiera.

XI. DE LA PRÁCTICA PROFESIONAL

El requisito para inscribir la práctica profesional de Ingeniería Financiera es: Todos los módulos excepto el módulo *Asesoría Integral de Clientes Financieros* y *Diplomado de Especialización*.

Adicionalmente, para esta actividad se debe dar cumplimiento a lo establecido al respecto en el Reglamento Académico General sobre prácticas profesionales.

XII. DE LA TITULACIÓN

Para la Obtención del Título de Ingeniero Financiero, el alumno debe completar el plan de estudios, es decir, lograr el egreso y adicionalmente tener aprobado el módulo Práctica Profesional Ingeniería Financiera.

El proceso de titulación se concreta con la inscripción y cancelación del arancel de titulación de la carrera como lo establece el Reglamento Académico General.

La fecha de titulación corresponde a la fecha de la última actividad académica entre la fecha de egreso, la fecha examen (fecha examen del módulo *Asesoría Integral en servicios Bancarios y Financieros*) y la fecha de la práctica profesional (fecha de firma del informe de Práctica Profesional).

De la nota de Título

La **Nota de Título** es la que se obtiene del promedio ponderado entre la Nota de egreso² y la Nota Final obtenida en el Módulo *Asesoría Integral en servicios Bancarios y Financieros*, y sólo cuando este haya sido aprobado, cuya importancia es de un 70% y 30% respectivamente.

² La Nota de Egreso es el promedio simple de la nota final de los módulos que contempla el plan, considerando sólo la oportunidad en que el módulo ha sido aprobado.

XIII. DE LA TITULACIÓN INTERMEDIA

Todo alumno que apruebe los módulos de nivel Técnico (1ero. a 4to. Diurno o 1ero. a 5to. Vespertino) tiene derecho a solicitar el Título de Técnico Financiero, siempre que haya aprobado el módulo de Práctica Profesional Técnico Financiero.

Finalmente, para la Obtención del Título Técnico Financiero debe cumplir con lo establecido en el Plan de Estudios de la Carrera al efecto (Plan 2015).

XIV. CONSIDERACIONES

El presente Plan de Estudios, de Ingeniería Financiera, rige a contar de la Admisión del Primer semestre 2015.

El presente Plan de Estudios, de Ingeniería Financiera, para continuación de estudios profesionales, rige a contar de la Admisión del Primer Semestre de 2017.

Entretanto, para el Programa Ejecutivo Vespertino (PEV) y para la modalidad semipresencial, el plan rige a contar de la Admisión del Primer Semestre de 2018, sin perjuicio que el plan que le da origen y que ha sido anteriormente señalado se encuentra en vigencia desde la Admisión primer semestre 2015.

En cuanto a la modalidad semipresencial, en atención a que los estudiantes deben rendir un examen presencial, en cualquiera de las sedes del instituto, se deja constancia que los costos asociados a esta actividad serán de cargo del estudiante.

El presente Plan de estudios admite admisión a Continuación de Estudios a egresados de otras Instituciones de Educación Superior o egresados internos de un plan de estudio distinto al Técnico Financiero (Plan 2015) a condición que realicen y aprueben las actividades de nivelación definidas por la institución.